

SALGS HUSET A/S

Att. salgsdirektør Jens Jensen

Kom til sagen med det samme! Spild ikke tid og plads på unødvendige fraser og høfligheder. Gør allerede her modtageren interesseret i at læse videre ...

Vedr. stillingen som salgschef

Odense 2. maj 2007

Jeg har seks års erfaring som distriktschef med over 100 pct. opnåelse af mine budgetter hvert år og har ledelsesansvar for fire salgskonsulenter. Jeg kan dokumentere resultater og salgs- og ledertalent. Jeg er overbevist om, at jeg har de faglige og menneskelige kvalifikationer, der skal til for at udfylde jobbet som salgschef i jeres organisation.

Mellemrubrikker letter overskueligheden og læsbarhed.

Ledelse

Som leder for fire salgskonsulenter har jeg sammen med den enkelte konsulent fastsat personlige salgs- og udviklingsmål og har opnået gode medarbejderresultater og tilfredshed. Jeg tror på uddelegering af opgaver og har set, at frihed under ansvar for den enkelte munder ud i en gladere, mere tilfreds og motiveret medarbejder. Min rolle som leder er også at drive mit team frem til resultater til glæde for både team og kunder.

Salg

Jeg er erfaren sælger med fokus på kunder og resultater. Jeg har organisationstalent og lyst til at forstå markedet, så jeg også er en stærk sparringspartner i udvikling af service. Jeg trives i en udadvendt stilling, hvor det gælder om at skabe kontakt til kunder og eksterne interessenter. Jeg er vant til at forhandle med beslutningstagere på lederniveau og har et godt øje for forretningsudvikling. Jeg har fokus på at videreudvikle forretningsområdet og de tilknyttede ydelser.

Personlige kompetencer

Jeg har flere års erfaring med salg til forskellige kundegrupper. Jeg gør en forskel gennem mit drive, min vedholdenhed og min tålmodighed. Jeg er selvstændig, igangsættende og trives i en travl hverdag med både kort- og langsigtede mål.

Jeg formår at sætte kunden i centrum. Jeg har nemt ved at sætte mig ind i nye områder og evner at strukturere og prioritere min hverdag så de mange bolde, der svæver i luften hver dag, bliver håndteret rettidigt og forsvarligt.

Jeg tilbyder

- 100 pct. forretningsorientering med fokus på såvel bundlinie som overordnede mål,
- en seriøs og professionel indstilling til mit arbejde,
- erfaring med ledelse af mindre teams, herunder salgsopfølgning og coaching,
- stor gennemslagskraft og veldokumenterede forhandlingsevner,
- strategisk og analytisk natur. Min praktiske tilgang til tingene gør mig i stand til at gennemføre og afslutte opgaver.

Jeg håber, at min ansøgning giver indtryk af mine faglige og personlige egenskaber, og at I finder mig kvalificeret til et samarbejde.

Punktopstillingen giver afveksling og overskuelighed.

De bedste hilsner
Hans Hansen